

GROSS PROFIT

We may not be making the profit we think we are....

SELLING CORRECTLY TO INCREASE GROSS PROFIT IS THE ONLY WAY TO ENSURE OUR STORES SUCCESS AND FUTURE SALES GROWTH.

Let's use the formula below to properly calculate gross profit:

$$\text{Cost X 1.53} = 35\%$$



**Let's strive for
35%!**

If it's a special order and much time and effort were needed, then more than 35% is definitely appropriate!

PROFIT BRUT

Nous ne faisons peut-être pas le profit qu'on pense...

VENDRE CORRECTEMENT POUR AUGMENTER LA MARGE DE PROFIT BRUT EST LA SEULE FAÇON D'ASSURER LE SUCCÈS ET LA CROISSANCE DES VENTES DE NOS MAGASINS.

Utilisons la formule suivante pour calculer le profit brut de la bonne façon:

$$\text{Coût X 1,53} = 35\%$$



**Visons
35%!**

Dans les cas où une commande spéciale exige plus de temps et d'effort, plus que 35% est définitivement approprié!

STAFF INITIALS / INITIALES DU PERSONNEL